

Índice general

PRÓLOGO: LA OBRA MAESTRA DE UN GENIO, por <i>Alberto Ruiz Ojeda</i>	7
NOTA PRELIMINAR DEL EDITOR	19
CAPÍTULO PRIMERO: INTRODUCCIÓN.....	21
<i>Notas</i>	37
CAPÍTULO SEGUNDO: CONFISCACIÓN GENERAL DE VALOR Y PRECIO	
TASADO	43
1. La técnica de tasación como medida contingente.	43
2. <i>Pretium legitimum</i> y privación del contenido económico.....	44
3. Tasación y Derecho económico.	46
4. Tasación y policía administrativa general.....	46
5. La idea de orden público.....	51
6. Tasación y política de abastecimientos.	54
7. La tasa como limitación dominial.	57
8. La tasación como medida atenuada de transferencia coactiva.	58
9. El acto administrativo de tasación.....	59
10. Las nuevas clasificaciones de bienes.	62
11. La fijación del precio legítimo como problema organizatorio.	63
12. Las técnicas de tasación.	63
13. Leyes de delegación y exclusión de control jurisdiccional.	67
14. El principio de expansión de la tasación.	67
15. Las medidas compensatorias y el límite de la tasación.	69
<i>Notas</i>	73
CAPÍTULO TERCERO: EXPROPIACIÓN FORZOSA Y TRANSFERENCIAS	
COACTIVAS	107
1. La doctrina de la limitación a la propiedad.	109
A. <i>La crisis de la teoría de la privación singular —Einzelakt Theorie—</i>	109
B. <i>La aplicación de la teoría de la privación general en los supuestos de las transferencias coactivas</i>	114

<i>C. La diferencia entre las transferencias coactivas y la expropiación forzosa. ...</i>	116
<i>D. La teoría de las prestaciones en la Administración.</i>	117
2. La doctrina de la <i>coactio venditionis</i>	118
3. La aplicación global del Derecho común y la frecuencia de las reglas exorbitantes.	119
4. La tesis de la relación compleja y de la sujeción del administrado.	122
5. El pretendido carácter real de la obligación.	123
6. El carácter inconvertible de la obligación.	124
7. Las transferencias forzadas como medio de redistribución.	125
8. La exclusión del control jurisdiccional contencioso.	126
9. El acto modificador de situaciones jurídicas.	127
10. Antecedentes de la institución.	127
11. Transferencias coactivas sin intermedio de la Administración.	131
12. La inmovilización de las producciones.	134
13. La afectación de bienes de dominio privado.	134
14. Las transferencias coactivas debilitadas y las prohibiciones relativas de venta.	136
15. Las transferencias coactivas a la Administración.	137
<i>Notas</i>	143

CAPÍTULO CUARTO: INDEMNIZACIONES INDIRECTAS Y TÉCNICAS DE

APOYO AL PRECIO POLÍTICO	161
1. Introducción: la idea del precio político y el manejo táctico del mercado.	162
2. El principio de convertibilidad de las técnicas de compensación: su aspecto administrativo y jurídico.	163
3. La subvención administrativa especial y los precios políticos. El crecimiento progresivo de las subvenciones.	165
<i>A. La definición de subvención como técnica general.</i>	167
<i>a) La subvención es una suma de dinero público.</i>	167
<i>b) Otorgada por la Administración.</i>	169
<i>c) Dentro del poder presupuestario.</i>	170
<i>d) La condición del beneficiario.</i>	170
<i>e) La subvención implica un procedimiento especial del gasto.</i>	171
<i>B. La discrecionalidad en el otorgamiento de las subvenciones.</i>	174
<i>C. La subvención como medio de intervención.</i>	177
<i>a) El proceso general de intervención por medio de las subvenciones. .</i>	177
<i>b) La intervención en la actividad del subvencionado en el Derecho español.</i>	179
<i>D. El carácter condicional de la subvención: el hecho provocador de la extinción.</i>	180
<i>a) Obrepción.</i>	181

<i>b) Pérdida de las condiciones objetivas que determinaron el otorgamiento.</i>	181
<i>c) Incumplimiento de la función asumida.</i>	183
<i>d) Renuncia.</i>	183
4. Las primas de la producción.	184
5. La prima-indemnización.	189
6. Precios políticos de las Empresas administrativas.	190
7. La técnica del <i>pool</i> administrativo.	191
8. Los impuestos afectados.	194
9. Las técnicas de apoyo a la compensación (subvenciones indirectas).	195
<i>A. El sistema de los anticipos.</i>	195
<i>B. Las exenciones tributarias.</i>	196
<i>C. Las garantías de interés.</i>	198
<i>D. Las preferencias de suministros.</i>	199
<i>Notas</i>	200